

～多店舗展開を見据える～  
**流通小売業向け  
 店舗力強化セミナー**

店舗開発・  
 経営企画部門  
 向け

2018年

2月14日 水

時間／15:00～17:10(受付開始 14:30～)  
 会場／日本事務器株式会社 関西支社

参加無料  
 定員15名

昨今の厳しいビジネス環境下で、店舗数を拡大していくうえでは戦略的な店舗開発と店舗運営が重要になっています。データという“武器”を手にし、自社の商圈や来店者のプロフィール(性別・年代別・生活圏など)を把握・分析する手法と店舗運営において発生する情報共有やコミュニケーションの課題に対して、ITを活用した取り組みをご紹介します。

## セミナープログラム

15:00-16:00 どうすれば売れる顧客にたどり着けるのか。

**第三者データや顧客行動データを活用した戦略的な商圈・来訪者分析**

第一部

外的環境の状況を数値で把握することのできる「第三者データ」や携帯7500万台の運用データを元にした「顧客行動データ」を活用し、店舗開発や店舗運営を行えることをご存知ですか？市場や顧客の姿を正しく把握するために、どんなデータを選び、どのように分析していけばいいのかを流通小売業様の取り組みを踏まえてご紹介いたします。

講師：ウイングアーク1st 株式会社 データコンシェルジュ 馬木 教好 氏

16:10-17:10 **リアルタイムな情報共有とコミュニケーションの活性化が強い店舗を作る  
 ～IT活用事例のご紹介～**

第二部

店舗数の拡大に伴い、本部、店舗、エリアマネージャー、店長や従業員の間の情報共有はますます煩雑になっています。店舗を超えたコミュニケーションは競争意識や連携を促し、利益を上げる店舗づくりにつながります。電話やFAX、メールを駆使したやり取りではなく、リアルタイムかつ効果的な情報共有の仕組みを事例をまじえてご紹介いたします。

講師：日本事務器株式会社 営業本部 チーフエバンジェリスト/ITコーディネータ 平山 宏

～多店舗展開を見据える～

# 流通小売業向け店舗力強化セミナー

## セミナー詳細

開催日 2018年 2月14日(水)

時間 15:00～17:10(受付開始 14:30～)

会場 日本事務器株式会社  
関西支社  
大阪府大阪市北区堂島2-4-27 新藤田ビル10F

参加費 無料 定員 15名(事前登録制)

窓口 日本事務器株式会社 関西支社  
ITソリューション営業部  
TEL 050-3000-1703 (担当:石井)

交通 ○JR東西線「北新地駅」徒歩8分  
○京阪中之島線「渡辺橋駅」徒歩8分  
○地下鉄四つ橋線「西梅田駅」徒歩8分

## Map



## WEBお申込み

WEBにてセミナーご案内ページにアクセスいただき、申込フォームよりお申込みください。

セミナーご案内ページ

<http://www.njc.co.jp/event>

njc セミナー

検索

お申込締め切り  
2018年2月13日(火)

## FAXお申込み(お客様ご記入欄)

チェック(☑)をお入れください ▶ 参加 資料のみ希望

お客様の個人情報について【重要】

別紙の『個人情報の取り扱いに関するご案内』をご確認の上、個人情報を利用させていただくことに対するご承諾をお願いいたします。尚、ご承諾いただけない場合は、当社がご提供するサービスを受けられない場合がございますのでご了承下さいますようお願い申し上げます。

取得した個人情報の当社における利用範囲: 日本事務器株式会社 営業本部  
個人情報の部店責任者: 営業統括部 営業企画部長(連絡先 TEL 050-3066-5529)

承諾する 承諾しない

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

承諾者氏名

▼ 以下項目を全てご記入ください。※複数名様以上お申込の場合は、お手数ですが本申込書をコピーの上でご使用ください。

貴社名

部署名

役職

お名前

Tel

Fax

ご住所

e-mail

FAX送信先

日本事務器株式会社 関西支社  
ITソリューション営業部 石井宛

FAX.06-4796-8741